

IQVIA MA/MSL

人材派遣(リソース)／アウトソーシングサービス

多才な人材と幅広いサポート体制で環境変化/多様なニーズに対応

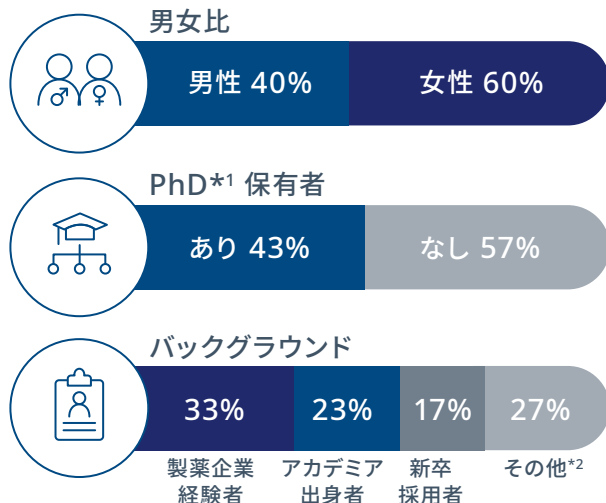
高いサイエンスレベル、
コミュニケーション能力を
併せ持つ”多才な人材”が
貴社のメディカル活動を
強力に促進します

販売情報提供ガイドラインや業界ビジネスモデルの変化、製品構成のスペシャリティ領域化により、近年はメディカル活動への注目・ニーズが高まっています。IQVIAのメディカルサイエンス事業部は、”サイエンスレベルの高い人材による質の高いメディカル活動”を通じて製品価値の最適化(最適化)を促進します。



IQVIAメディカルサイエンス事業部所属の人材像(国内)

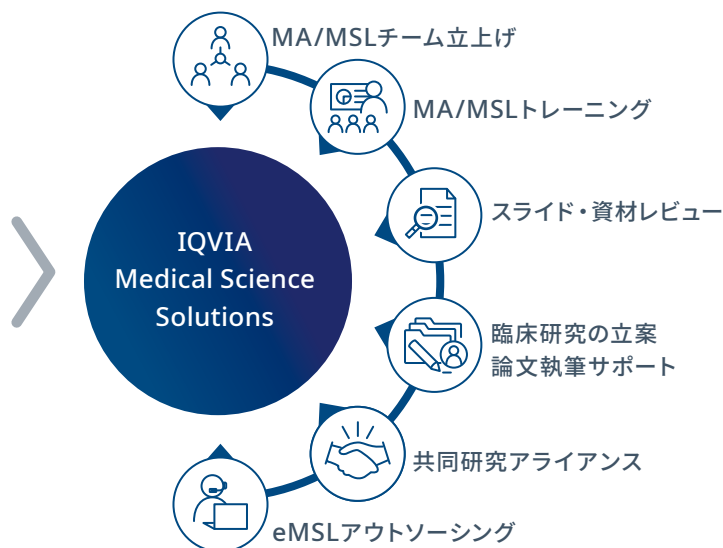
2024年1月時点



*1 PhD: Doctor of Philosophyの略称。日本でいう博士号に相当

*2 その他: IQVIA-MR経験者を含む

多様なニーズに応えるサービス展開



ニーズに合うスキルや経験を持つ人材を提供するサポート体制

製品ライフサイクルによって変化するニーズに合わせて人材を配置し、製品の価値最適化をサポートします。必要な時に必要な人材をご提案します



フェーズに合わせて経験スキルを持った人材を配置



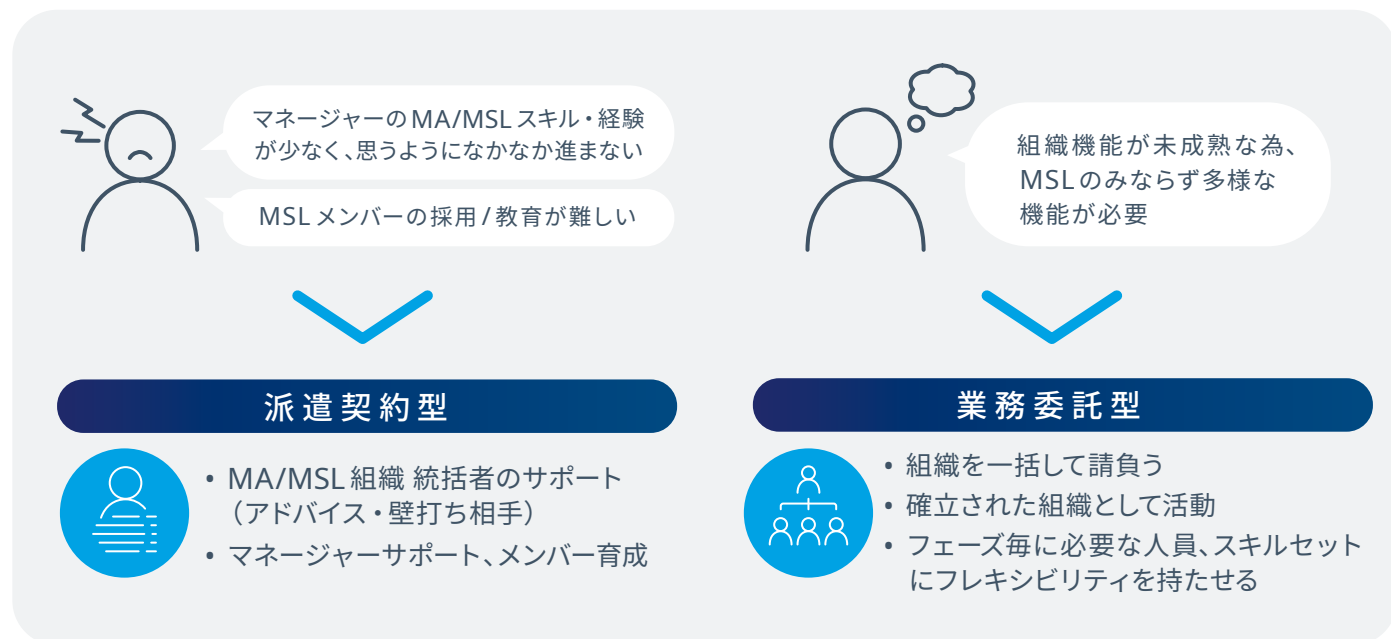
フェーズに合わせて必要人数を配置



お困りごとや状況に応じたサービス形態で MA/MSL 組織をご支援

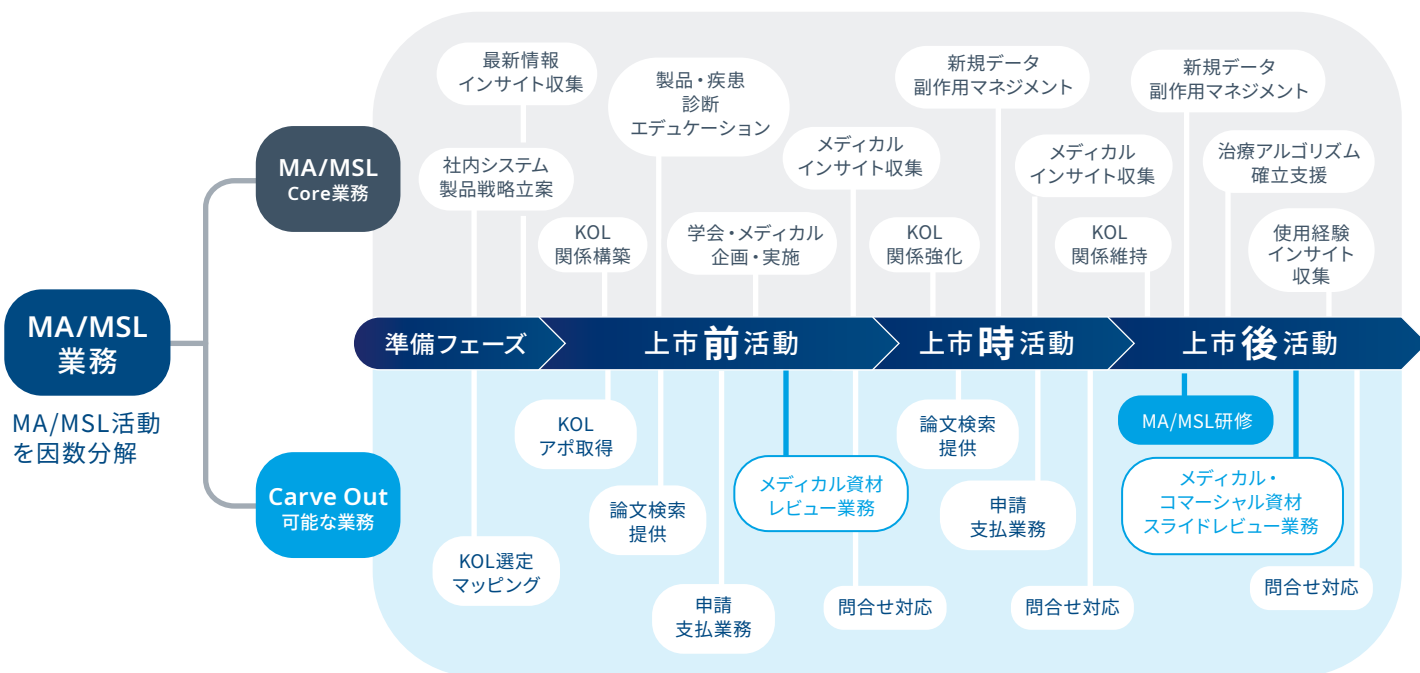
マネージャー不足や組織構築などのお困りごとに対して、マネージャーサポートやMSL育成などの派遣契約型、および組織全体を引き受ける業務委託型のサービス提供が可能

こんなことで困っていませんか？



Carve outしたMA/MSL業務を担うアウトソーシングサービス

マルチタスクを担う貴社のMA/MSLの負担を軽減します



ご支援サービス例

MA/MSL 研修 (プロフェッショナルトレーニング)

ニーズに合わせたオーダーメイドの研修を設計し、様々なバックグラウンドを持つメディカル人材の育成を支援します

研修内容



日本製薬医学会、日本製薬工業協会の研修プログラムのシラバスにアラインした設計の研修をご提供

特徴

特にニーズの高い3項目に注力/強化しています。MA/MSLが価値を発揮する要となるスキルです

ビジネスコミュニケーションスキル: DiSC

KOLエンゲージメントスキル: SAM*

プロジェクトマネジメント: メディカル戦略

*SAM (Scientific Approach Model)

トレーナー



“活躍できる人材”を育成可能にする、経験豊富なエキスパート人材が担当します

トレーナーの主な経験

- 10年以上MA/MSLトレーニングを実施。200名以上の育成経験
- 業界のMA部門創出期から、15年以上MA/MSL業務に従事
- 製薬企業のMA/MSL立ち上げを3社経験
- MSL認定制度の認定取得
- DiSC®認定資格取得

スライド・資料レビュー

ファーマレビュー社*のノウハウを活かし、スピーディーで高品質なレビューを提供します



迅速でスムーズ、かつ費用対効果の高いレビュー



一貫性、品質、コンプライアンスの向上



ご依頼からレビュー完了までのトータル時間を短縮



AIを活用したスライド審査 (レビュー) システム導入



*イギリスを拠点として、ライフサイエンス分野におけるレビュー業務のアウトソーシングサービスをグローバル展開しているIQVIAグループ会社

グローバル・日本における MA/MSLサービスを多種多様な経験と実績をもとに展開

世界15か国以上で、多様な疾患領域にわたりサービスを提供し、ノウハウを蓄積
グローバル事例（日本含む）



世界15か国以上で、
100を超える
プロジェクトを支援



全世界で600名を超える
MA/MSLを採用

対応実績（疾患領域）

- オンコロジー/ヘマトロジー
- CNS
- コロナワクチン/治療薬
- 感染症
- 呼吸器・アレルギー
- 消化器内科
- 精神医学
- 小児科
- リウマチ
- 皮膚科
- 循環器・高血圧
- 糖尿病
- 医療機器
- その他

IQVIA複数部門が連携し、戦略立案から実務まで幅広くご支援

フィールドメディカル / オフィスメディカル

- MA/MSL人材派遣/アウトソーシング/
メディカル支援プラットフォーム
- クリニカルエドゥケーター（看護師）
- スライド・資材レビュー
- MA/MSLトレーニング

メディカルインフォメーション

- メディカルコールセンター

サイエンティフィックコミュニケーション

- サイエンティフィックコミュニケーションプラットフォーム構築
- メディカルコミュニケーション/患者コミュニケーション
- パブリケーション戦略
- メディカルエドゥケーションプログラム

臨床研究 & HEOR (エビデンスの創出)

- 観察研究 / 特定臨床研究
- 患者サポートプログラム
- データベース研究
- レジストリー
- PRO (patient reported outcome)
- 費用対効果分析(当局対応)

メディカル戦略立案

- 患者プロファイル、ジャーニー理解
- エビデンスギャップの可視化
- メディカル戦略立案
- エビデンス創出計画
- ソートリーダーマッピング・エンゲージ計画
- 患者サポート計画

医学的・科学的意見交換のシェア・オブ・ボイスを最適化



お客様声:01

毎月定例会を実施いただき、メンバー活動状況の目線合わせをしていただけるので、しっかりサポートしてくれていると思います。



外資系製薬企業
A社ご担当者様



お客様声:02

メディカルアフェアーズ主導の臨床研究推進への一歩を進めることができました。



外資系製薬企業
B社ご担当者様



お客様声:03

立ち上げから早期で実稼働して頂き、これまでリーチできなかった顧客ニーズを満たしてくださっていることに満足しています。



外資系製薬企業
C社ご担当者様



CONTACT US

IQVIAジャパン グループ

〒108-0074 東京都港区高輪四丁目10番18号 京急第1ビル
E-MAIL: japan@iqvia.com URL: www.iqvia.co.jp